

# Presupuesto de Ventas

De acuerdo con Llamas Jonathan (2020), es un informe que detalla una estimación de ingresos por ventas de una empresa en un periodo determinado.

Esta estimación se realizaría con base en datos internos y externos de la empresa, ya que hay que tener en cuenta ejercicios anteriores de la empresa y el comportamiento de los agentes externos, tales como competencia, clientes y [sector público](#).

Este presupuesto sirve para marcar la estrategia de la empresa al inicio del nuevo ciclo económico, generalmente de un año. Para ello, el presupuesto de ventas integra qué cantidad de producto se va a vender, a qué precio, en cuánto tiempo, dónde y cómo se van a producir esos ingresos por ventas.

Con base en esos ingresos por ventas la compañía deberá establecer unos objetivos y una ruta para no desviarse en exceso de la estimación e intentar superarla, cosa que es bastante difícil porque suele ser un documento que acostumbra a ser fiel a la realidad, salvo excepciones.

Además, es habitual que el presupuesto de ventas incluya una estimación de cómo va a ir el sector en el que se encuentre la empresa, para así determinar qué peso e importancia va a tener la empresa en el mercado.

Para elaborar un presupuesto de ventas, en primer lugar, debe incluir la siguiente información y cálculos:

1. Periodo para el que se elabora.
2. Recopilación de datos reales y anteriores presupuestos de ejercicios previos.
3. Estimación del ejercicio objetivo, respondiendo al qué, cuánto, dónde y cómo se va a comercializar los productos de la empresa.
4. Estimación del papel de la empresa en el sector y su evolución.
5. Relación de excepciones y factores a tener en cuenta en posibles giros de mercado.
6. Conclusión y datos finales del informe.

# Presupuesto de Ventas

Resumiendo, podemos afirmar que con estos seis puntos tendríamos en principio un presupuesto de ventas bastante simplificado con lo esencial. Sin embargo, cada empresa y sector puede adaptarlo como mejor le convenga para aprovecharlo al máximo.

Referencia:

Llamas Jonathan (2020). Presupuesto de ventas. Recuperado de:  
<https://economipedia.com/definiciones/presupuesto-de-ventas.html>