

Cálculo del Valor Presente Neto (VPN) Con y Sin Financiamiento

De acuerdo con Gasbarrido Stefano (2021) el Valor Presente Neto (VPN) es el valor de los flujos de efectivo proyectados, descontados al presente. Es un método de modelado financiero utilizado por los contadores para la elaboración de presupuestos de capital y por analistas e inversores para evaluar la rentabilidad de las inversiones y proyectos propuestos.

El método del Valor Presente Neto se utiliza para evaluar inversiones actuales o potenciales y te permite calcular el rendimiento de inversión (ROI) esperado.

Método del Valor Presente Neto

El método del Valor Presente Neto incorpora el valor del dinero en determinado tiempo de flujos de efectivo netos de un negocio o proyecto. El objetivo del Valor Presente Neto es realizar las comparaciones entre los periodos en donde el proyecto o negocio tuvo diferentes flujos de efectivo para determinar si conviene o no invertir en él.

El valor depende de la tasa de interés a la que se ajuste el cálculo del Valor Presente Neto. El método para calcular el valor presente neto es a través de un quebrado o razón aritmética en donde el numerador de dicha razón es dinero y el denominador es la tasa de interés.

Ventajas y desventajas del usar el Valor Presente Neto

Siempre es bueno conocer si invertir en un negocio nos va a traer beneficios o no. Por eso es importante calcular el Valor Presente Neto antes de tomar alguna decisión. A continuación mencionamos algunas de las ventajas y desventajas que tiene calcularlo:

Cálculo del Valor Presente Neto (VPN) Con y Sin Financiamiento

Ventajas de usar el método del Valor Presente Neto:

- Es útil ya que emplea el valor del dinero en el tiempo.
- Ayuda a tomar la mejor decisión para aceptar o rechazar algún negocio o proyecto.
- Observa los flujos de efectivo que se han involucrado a lo largo de la vida del negocio o proyecto.

Desventajas de usar el método del Valor Presente Neto:

- Depende de la tasa de interés que se utilice.
- Los eventos futuros no siempre pueden ser confiables, por lo que la decisión se basaría en una suposición.
- La rentabilidad de un negocio también depende de gastos adicionales.

Fórmula de Valor Presente Neto

Con la fórmula de Valor Presente Neto puedes conocer cuánto vas a ganar o perder en un proyecto o inversión. Para calcular el Valor Presente Neto (VPN) hay que visualizar todos los flujos de caja hasta el momento actual y descontarles el tipo de interés determinado. De esta forma, cada entrada y salida de efectivo se descontará del valor actual y se sumará, tal como lo establece la siguiente fórmula.

Cálculo del Valor Presente Neto (VPN) Con y Sin Financiamiento

$$\text{Valor Presente Neto} = \frac{\text{Flujo efectivo neto durante un solo periodo}}{(1 + \text{tasa de descuento})^n}$$

n representa el número de períodos

¿Cómo calcular el Valor Presente Neto?

- Define el periodo.
- Analiza el flujo de efectivo.
- Ubica la tasa de descuento.
- Aplica la fórmula y evalúa la rentabilidad del proyecto.

Define el periodo: se refiere al número de periodos que dure el proyecto; generalmente es un año, pero también puede ser un mes, una semana o hasta un día.

Analiza el flujo de efectivo: rastrea los flujos de efectivo y los flujos proyectados.

Ubica la tasa de descuento: la tasa de descuento que se utiliza depende de la empresa y de cómo obtiene su financiación; por ejemplo, si los accionistas esperan un rendimiento de la inversión del 10%, la empresa normalmente utilizará ese porcentaje como tasa de descuento.

Cálculo del Valor Presente Neto (VPN) Con y Sin Financiamiento

Aplica la fórmula y evalúa la rentabilidad del proyecto: ahora que tienes todos los datos necesarios, aplica la fórmula antes vista. Si el valor actual presente es positivo, el proyecto es rentable. Pero si el VPN es negativo, el proyecto no es rentable. Al comparar varios proyectos, el que tenga mayor VPN proporcionará el mayor rendimiento.

Referencia:

Gasbarrido Stefano (2021). Valor Presente Neto: qué es y cómo se calcula (incluye ejemplos). Recuperado de: <https://blog.hubspot.es/sales/que-es-valor-presente-neto>