



Reconocimiento: Una Buena Historia

Un representante de ventas recibe un reconocimiento como “El mejor vendedor del mes”; llega a su casa y lo enmarca en un bello cuadro en la sala de su casa.

Llega una de sus hijas y le pregunta: ¿oye papá, ese diploma es tuyo?

Vendedor: Sí hija, así es.

Hija: papi, ¿y es por eso por lo que a veces llegas tarde a la casa y muy cansado?

Vendedor: Sí hija, así es.

Hija: papi, te prometo que al final del ciclo escolar te voy a traer un diploma como el tuyo!

El Gerente de ventas que otorgó ese reconocimiento nunca pensó que fuera a tener tal impacto en la familia de su vendedor. Ese vendedor no solo finalizó el mes motivado por ser el mejor, sino que su propia familia le ha dado el estímulo necesario para cumplir con sus objetivos laborales del siguiente periodo.

Referencia: vendedor profesional (2013). Ejemplos maravillosos de reconocimiento para la fuerza de ventas. Recuperado de: <https://vendedorprofesional.jimdofree.com/2013/12/03/ejemplos-maravillosos-de-reconocimiento-para-la-fuerza-de-ventas/>